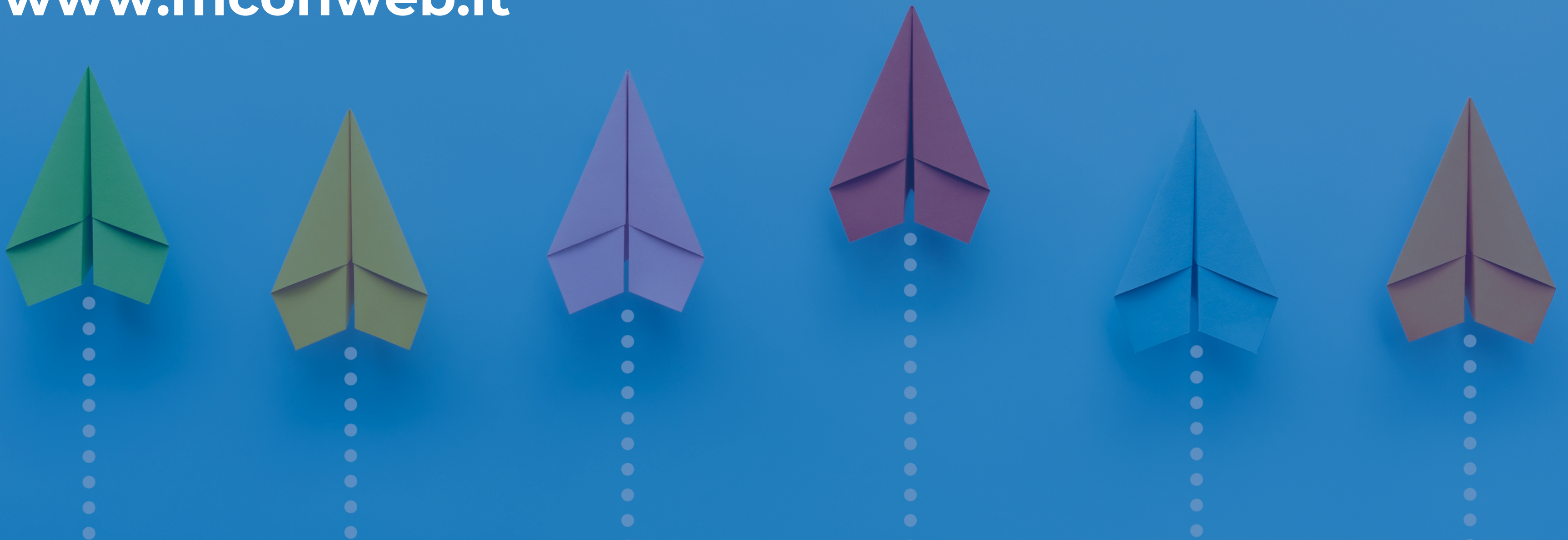


Media Consulting

Media Consulting è il ramo di **Mediatip** che lavora per la crescita del fatturato della tua azienda attraverso web e social media marketing e formazione del tuo personale.

www.mconweb.it



Come Lavoriamo

Siamo un **gruppo** di persone estremamente orientato all'obiettivo.

Definiamo **insieme a te** dei parametri di successo (kpi), creiamo gli strumenti necessari per **lavorare** (sito web, app, pagine social, template, foto, video, testi ...) e **sviluppiamo** strategie di marketing sul web, social e direct.

Attraverso **riunioni** mensili coi nostri partner **verifichiamo** mensilmente l'andamento del lavoro e pianifichiamo le azioni per il mese successivo.



Servizi Offerti



Progettazione e Realizzazione Siti Web

Creiamo siti web responsive con soluzioni personalizzate per rappresentare al meglio la tua azienda online



Web Marketing

Strategie di marketing digitale, tra cui Google Advertising, Meta Ads, Email Marketing e analisi web, per ottimizzare la tua presenza online e creare opportunità commerciali.



Social Media Marketing

Gestione dei social network con strategie personalizzate e misurabili per raggiungere i tuoi obiettivi di business SMART



Content Creation

Produzione di contenuti creativi e professionali per valorizzare il tuo brand: foto, video e testi.



Progettazione Grafica

Curiamo l'immagine coordinata della tua azienda per garantire che rispecchi i valori aziendali e rafforzi la personalità del brand.



Formazione e Corsi

Offriamo percorsi formativi personalizzati per elevare le competenze del tuo team negli strumenti di marketing, garantendo una gestione efficace delle campagne e dell'assistenza clienti per il tuo business. Siamo partner dei principali fondi interprofessionali, questo ci permette di accedere a corsi finanziati e qualificati. Finanziabili anche attraverso il Fondo Nuove Competenze.

Servizi Google



Siamo un' agenzia certificata **Google Partner**, offriamo una gamma completa di servizi Google per potenziare la tua attività.

Google Ads

Gestione di campagne pubblicitarie **pay-per-click** per aumentare la visibilità e attrarre clienti qualificati.

Google My Business

Ottimizzazione della **scheda aziendale** per migliorare la presenza nelle ricerche locali e interagire efficacemente con i clienti.

Google Analytics

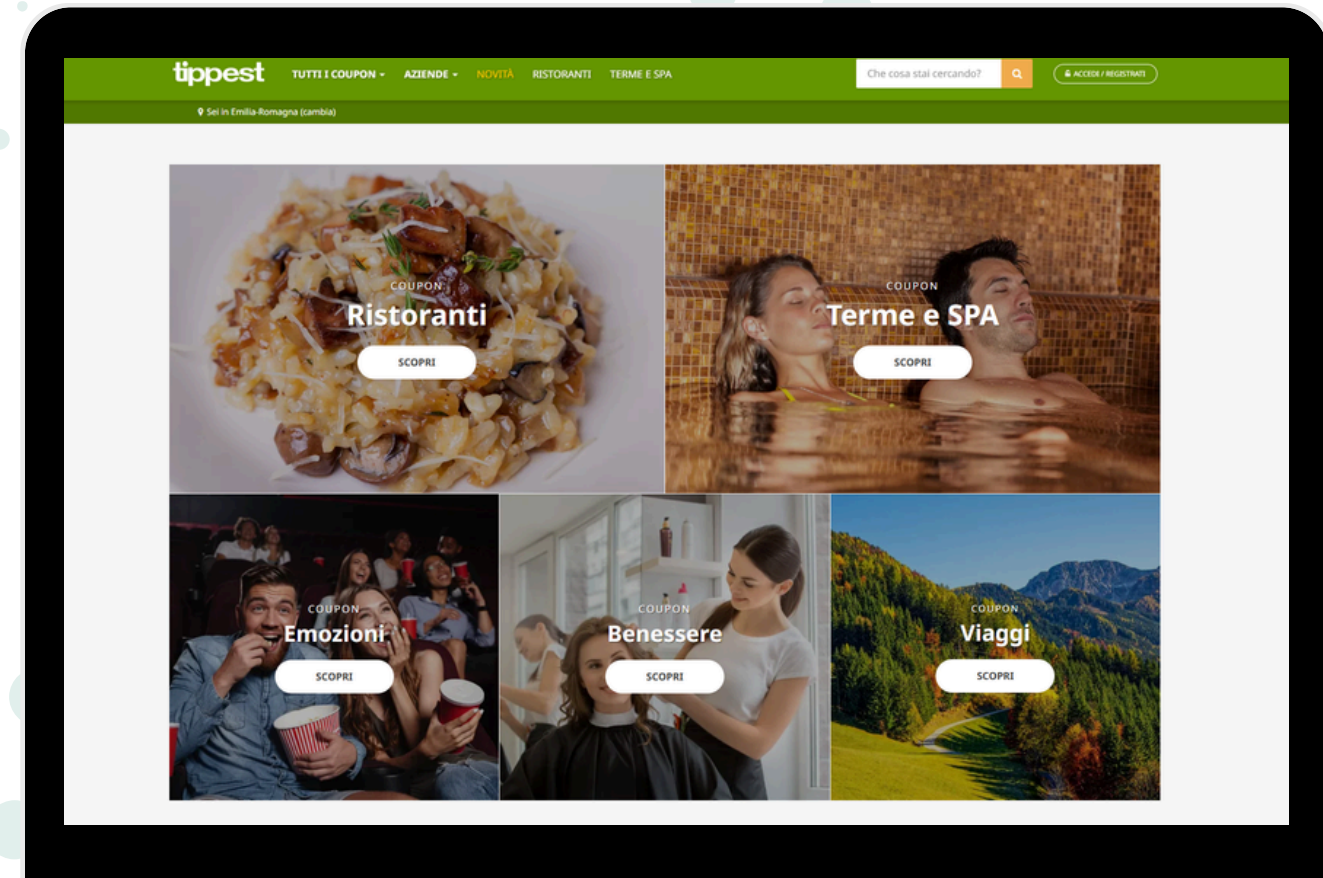
Monitoraggio e analisi delle **performance** del sito web per prendere decisioni basate sui dati e ottimizzare le strategie di marketing.

Social Commerce e Direct Marketing

tippest

il nostro valore aggiunto

Essere proprietari di Tippest, piattaforma di social shopping, ci dà la possibilità di offrire ai nostri clienti un vero e proprio valore aggiunto:



ACCESSO A UNA VASTA PROPOSTA COMMERCIALE

Tippest propone offerte speciali in ambito ristorazione, terme e spa, viaggi ed eventi, permettendo alle attività locali di aumentare la propria visibilità e clientela.



DATABASE DI CONTATTI QUALIFICATI

Disponiamo di un database di oltre 200.000 email di utenti e 5.000 di merchant, utilizzabile per campagne di direct marketing mirate ed efficaci.



CANALE DI MARKETING INNOVATIVO

Offriamo alle attività locali un canale di marketing efficiente per entrare nel mondo del commercio online, incrementando il volume di affari e la brand reputation



SUPPORTO PERSONALIZZATO

Forniamo assistenza dedicata agli esercenti per ottimizzare l'effetto pubblicitario e garantire la massima qualità delle offerte proposte.

Best Practice - Settore Alberghiero

Caso Studio: Fattori-Maraldi

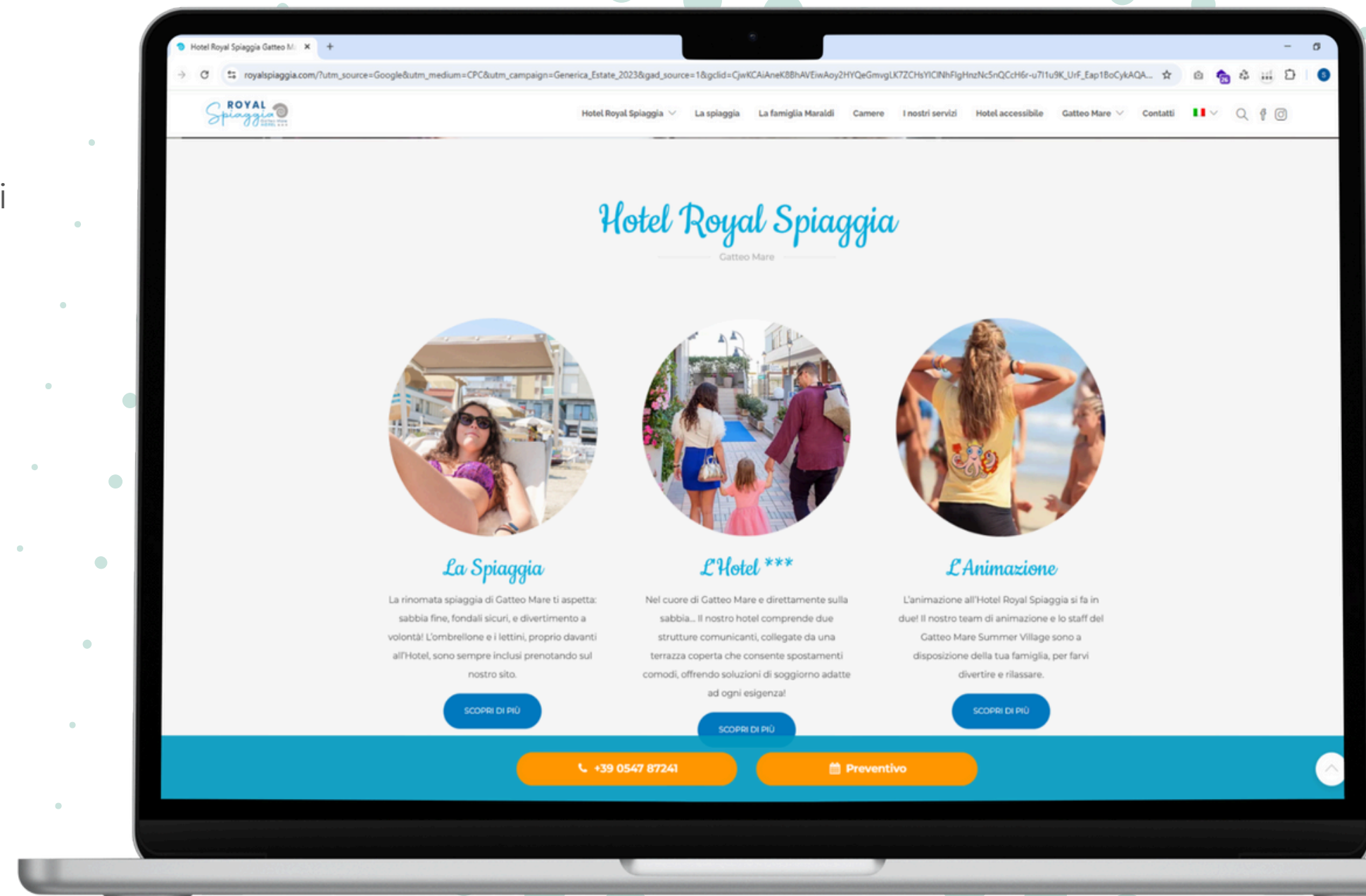
Il **gruppo Fattori-Maraldi**, noto per la sua lunga tradizione nel settore alberghiero, ha scelto **Media Consulting** come **partner per l'evoluzione digitale dei suoi hotel**. La sfida era chiara: creare una presenza online accattivante, user-friendly e in grado di convertire i visitatori in clienti soddisfatti.

Partendo dalla **rielaborazione del logo**, abbiamo lavorato attentamente per trasmettere l'essenza moderna e accogliente delle strutture.

I **siti web** sono stati realizzati in più lingue per ottimizzare la conversione di utenti in target.

In questo modo sia le **campagne Google ADS** che quelle **Social** hanno lavorato in maniera ottimale per generare richieste preventivo al costo più basso, con la qualità più alta.

Risultato: Il gruppo ha registrato la miglior stagione nel 2023 e migliorando nuovamente nel 2024



Best Practice - Centri Estetici

Caso Studio: Nouvelle Centro Estetico

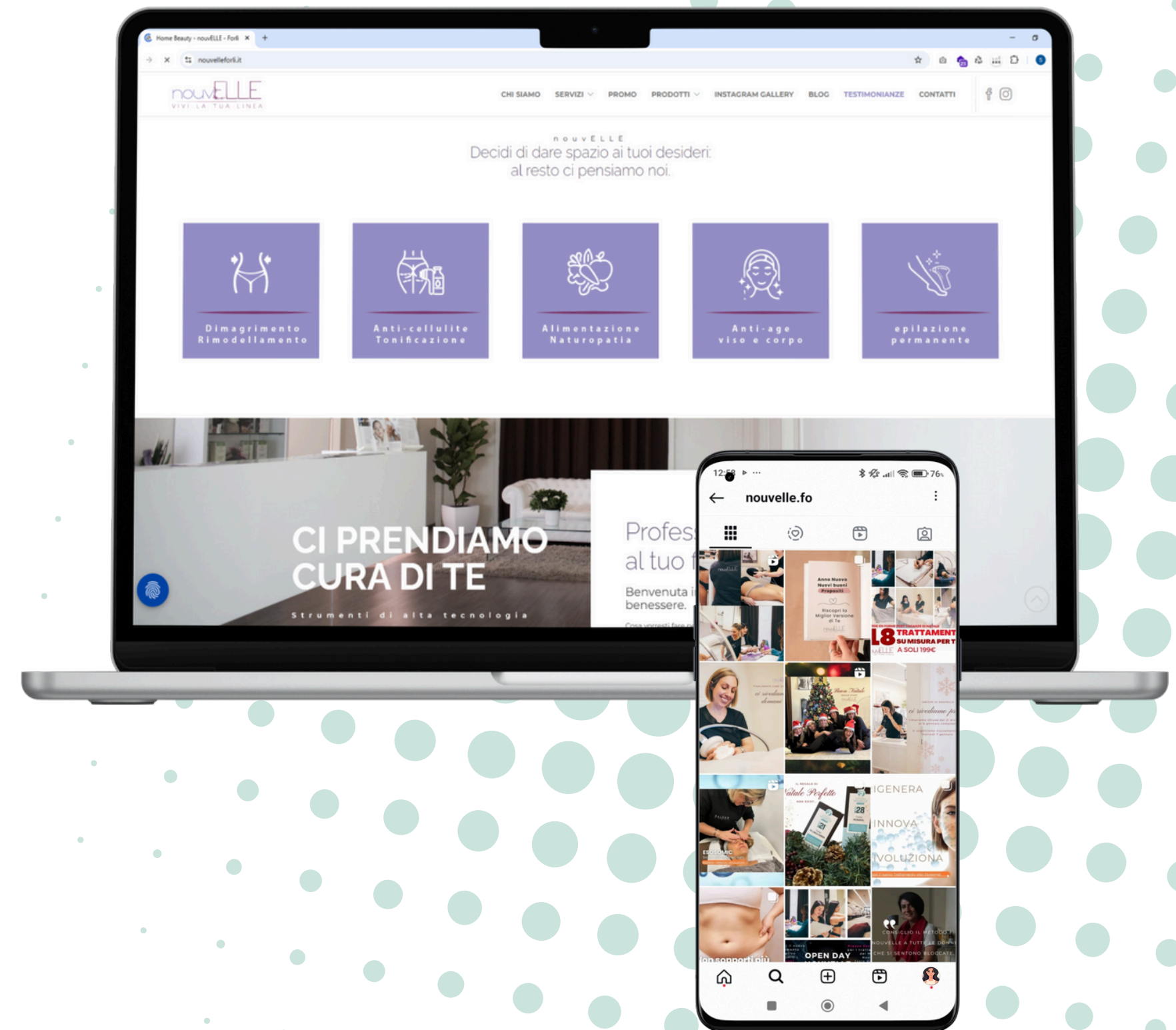
Tra i centri di estetica avanzata migliori del nostro territorio troviamo **NouvELLE**. Per lui abbiamo optato per la creazione di un **sito web** elegante e moderno, in linea con l'immagine premium del centro.

Ci siamo concentrati su una pianificazione e gestione di campagne pubblicitarie su **Meta ADS**, con focus su promozioni mirate per trattamenti stagionali ad alti risultati. Avvalendoci anche di un sistema integrato di **e-mail marketing** in linea con la stagionalità delle richieste.

Analisi e ottimizzazione delle campagne mensili su **Google Ads** per massimizzare i risultati e creare una strategia di marketing che mira al presidio completo delle piattaforme più importanti nella ricerca di benessere.

Abbiamo poi migliorato l'immagine del centro avvalendoci dei nostri servizi di **Content Creation**. In questo modo la clientela ha la possibilità di vivere la vita del centro scoprendo passo dopo passo tutte le possibili soluzioni per raggiungere obiettivi di benessere e di riprova sociale tramite testimonianze reali.

Risultato: Miglioramento dell'acquisizione di nuovi clienti con un tasso di fidelizzazione aumentato grazie alla comunicazione continua e personalizzata.



Best Practice - Agriturismi

Caso Studio: Podere Salmastro

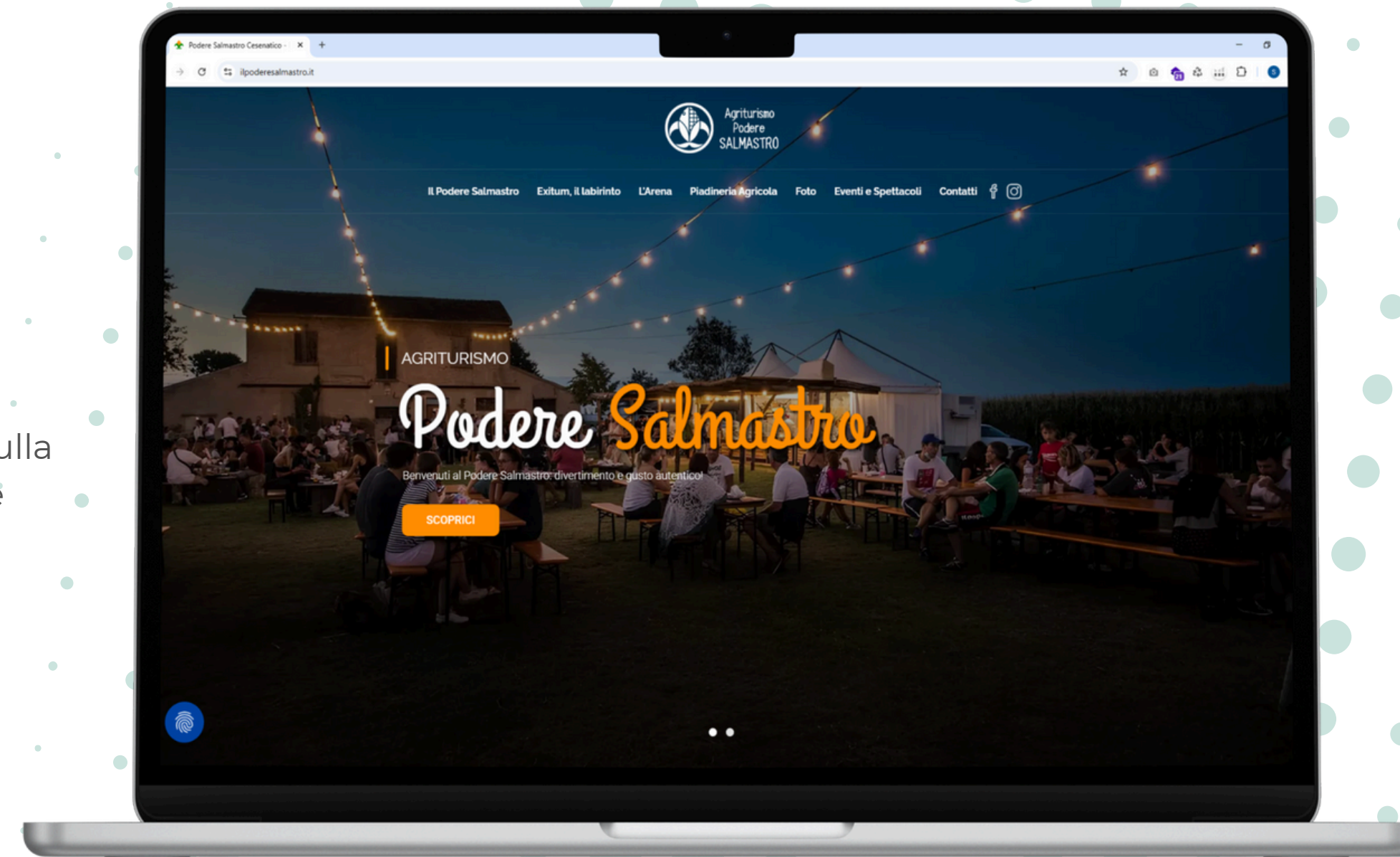
Sito Web: Creazione di un sito web emozionale che trasmette l'atmosfera unica dell'agriturismo, con immagini di alta qualità e una sezione dedicata agli eventi.

Strategie Social: Gestione dei profili Facebook e Instagram, con un piano editoriale dedicato alla promozione di eventi stagionali e alla valorizzazione delle eccellenze gastronomiche locali nell'agriturismo.

Campagne Google ADS: Implementazione di campagne Display e sulla rete di ricerca per intercettare turisti in cerca di soggiorni divertenti e interattivi per tutta la famiglia

Google My Business: Ottimizzazione della scheda per migliorare la visibilità nei risultati di ricerca locale e raccogliere recensioni positive.

Risultato: Rafforzamento del brand come punto di riferimento per vacanze autentiche in Romagna.



Best Practice - Ristoranti

Caso Studio: Ristorante La Giostra di Cervia

Per il ristorante ci siamo avvalsi di una gestione completa del **Pacchetto Meta**: gestione dei profili Meta, con particolare attenzione a **Instagram**.

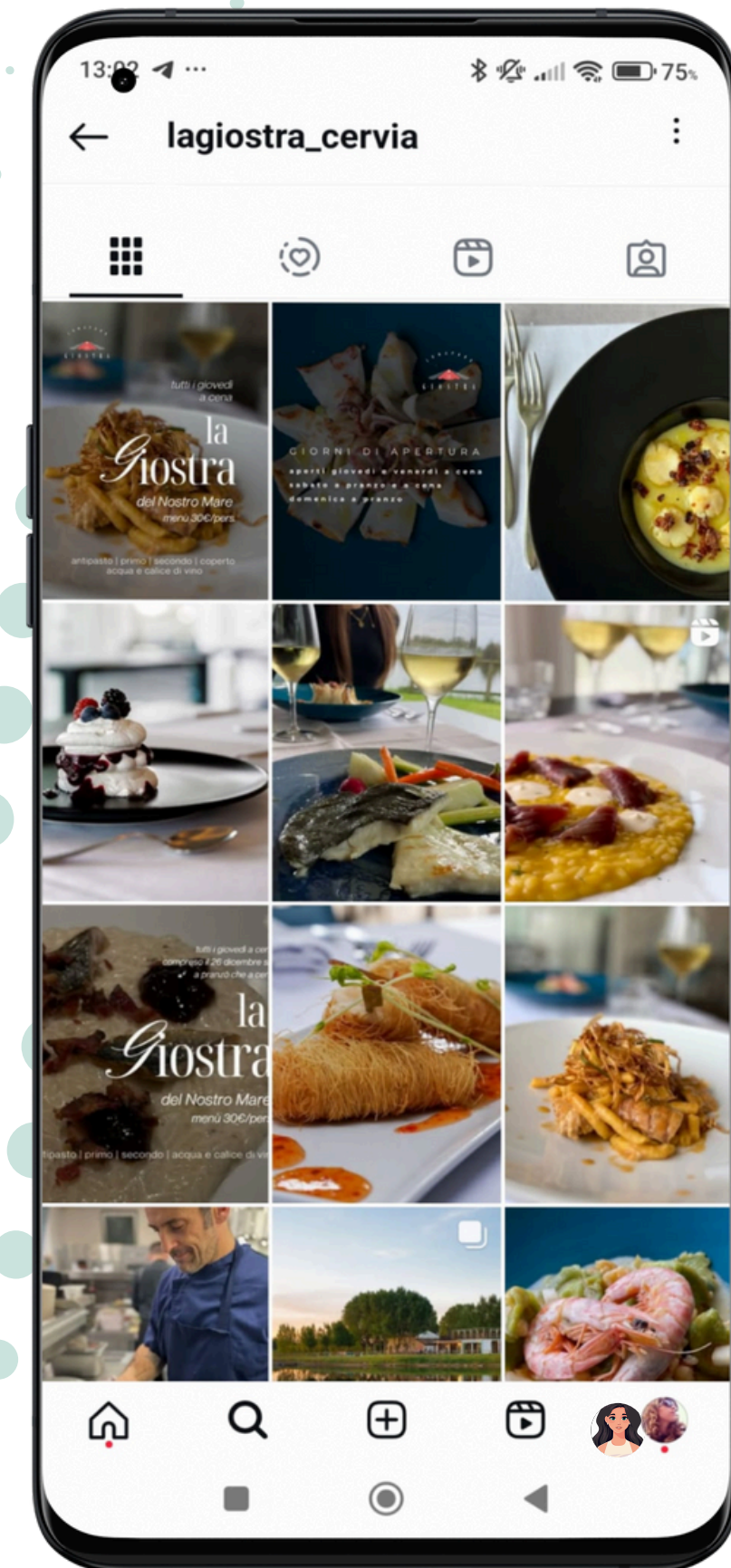
Strategia di Contenuto: Creazione di un piano editoriale che valorizza l'offerta culinaria, l'atmosfera del locale e i menù speciali, concentrandoci sulla creazione di contenuti fotografici di alta qualità e storytelling coinvolgente.

Interazione con la Community: Monitoraggio e risposta tempestiva ai commenti e ai messaggi diretti, promuovendo un rapporto diretto e autentico con i clienti.

Campagne Pubblicitarie su Meta: Pianificazione e gestione di **campagne ADS** su Facebook e Instagram per aumentare la visibilità del ristorante e attrarre nuovi clienti.

Risultato: Crescita dei Follower: Incremento significativo del numero di follower sul profilo Instagram, con un aumento dell'engagement medio per post.
Maggiore Affluenza: Aumento delle prenotazioni anche grazie ad una strategia integrata con il nostro social commerce Tippest

Brand Awareness Rafforzata: Consolidamento dell'immagine del ristorante come punto di riferimento per la cucina locale a Cervia.



Best Practice - Settore Industriale

Caso Studio: Prolift S.n.c

Gestione Campagne Google Ads: Implementazione e ottimizzazione di campagne pubblicitarie su Google Ads per aumentare la visibilità online dei prodotti di Prolift, specializzata nella produzione di attrezzature per il sollevamento e la movimentazione di carichi.

Strategia di Parole Chiave: Identificazione e targeting di keyword specifiche del settore per intercettare potenziali clienti in cerca di soluzioni di sollevamento personalizzate.

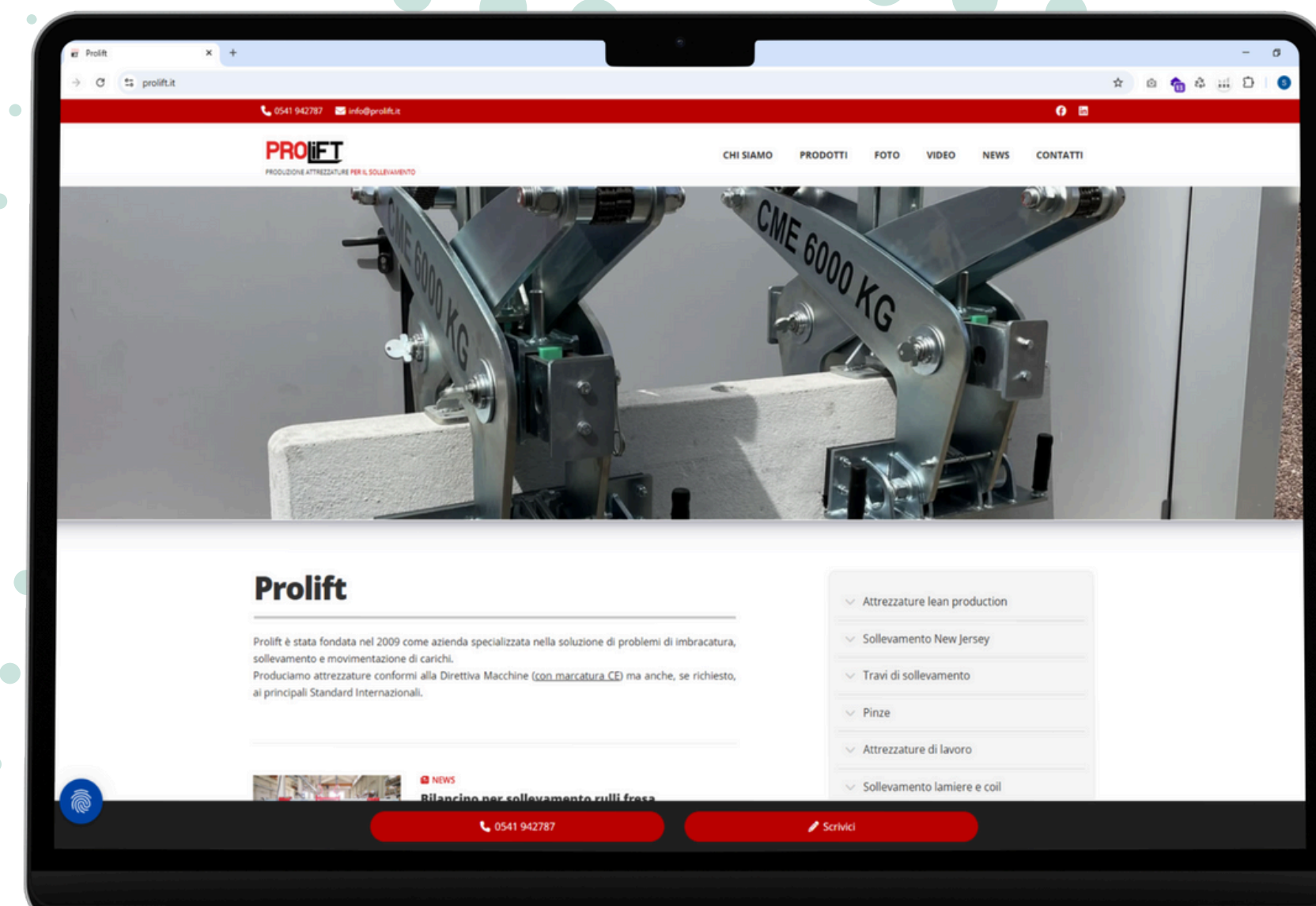
Ottimizzazione del Budget: Monitoraggio continuo delle performance delle campagne per garantire un utilizzo efficiente del budget pubblicitario, massimizzando il ritorno sull'investimento.

Analisi dei Risultati: Reportistica dettagliata sull'andamento delle campagne, con focus su metriche chiave come il tasso di clic (CTR), Ranking, Quota Impression e conversioni ottenute.

Risultato: Incremento del Traffico Qualificato: Aumento significativo delle visite al sito web da parte di utenti interessati ai prodotti e servizi offerti da Prolift.

Miglioramento delle Conversioni: Continua crescita delle richieste di preventivo e dei contatti commerciali derivanti dalle campagne Google Ads.

Rafforzamento del Brand: Maggiore riconoscibilità del marchio Prolift nel settore delle attrezzature per il sollevamento e la movimentazione di carichi.



Collaborano con noi:



Gruppo Fattori - Maraldii



Comune di Forlì



**Non aspettare oltre:
potenzia la tua attività con le
strategie innovative di
Media Consulting!**



Via Giordano Bruno, 160,
47521 Cesena



+39 0547 21349



info@mconweb.it

www.mconweb.it





WELFARE GROUP

by Mediatip

Abbatti il cuneo fiscale

Con Welfare Group supportiamo le aziende nell'**ottimizzazione del costo del lavoro** abbattendo il **cuneo fiscale** e migliorare il **benessere dei dipendenti**.

- *Strumenti tecnologici semplici e intuitivi per i tuoi dipendenti, utilizzabili comodamente anche da smartphone. (piattaforme Welfare, App Welfare Group e App TeamBiz)*

- *Welfare Aziendale, Fringe Benefit, Buoni Pasto, Incentive*

- *Consulenza strategica HR, per integrare piani di Welfare efficaci e su misura*



info@welfaregroup.it



+39 0547 612984

Punti di Forza

- **Assistenza** diretta, telefonica e via e-mail.
- **Supporto al territorio:** collaborazione con oltre 3.000 artigiani e commercianti locali, sostenendo l'economia locale.
- **App Welfare Group:** applicazione mobile per una gestione semplice e intuitiva.

Vantaggi per l'Azienda

- **Riduzione** del Costo del Lavoro e abbattimento del cuneo fiscale
- **Aumento della Competitività:** Miglioramento dell'attrattività aziendale grazie a politiche di welfare che incrementano la soddisfazione e la fidelizzazione dei dipendenti.
- **Sostegno alla Comunità:** Promozione di un'economia circolare che valorizza il territorio e rafforza il legame tra azienda e comunità locale.